



eQ-3 als Teil der ELV/eQ-3 Gruppe zählt seit 40 Jahren als Entwicklungshaus und Hersteller von Elektronikprodukten zu den Innovations- und Technologieführern für Home Control. Mit über 200 Produkttypen bietet eQ-3 das industrieweit breiteste Angebotsportfolio und ist mit mehr als 23 Millionen vermarkteten Funklösungen in mehr als einer Million Haushalte heute der europäische Marktführer für Smart Home. Um das starke Wachstum der vergangenen Jahre weiter zu unterstützen, bauen wir auf allen Ebenen unsere Expertenteams aus.

Als erfahrene/r Key-Account-Manager/in schätzen Sie die Chancen und Herausforderungen einer schnell wachsenden Branche? Dann freuen wir uns auf Ihre Mitwirkung als

(Senior) Key Account Manager OEM / Smart Home (m/w)

Das sind Ihre Aufgaben:

- Kompetente, individuelle Betreuung unserer OEM Großkunden sowie Aufbau und Pflege strategischer Kundenbeziehungen inkl. Erstellung von Kundenentwicklungsplänen
- Erstellung und Verhandlung von Rahmen- und Projektverträgen sowie Koordination der vertragsgerechten Auftragsabwicklung
- Verantwortung für die Umsetzung und Durchführung von Projekten unter Berücksichtigung von Terminen, Qualität und Kosten und Integration der hauseigenen Entwicklung
- Regelmäßige und systematische Analyse des Marktes und des Wettbewerbs
- Erstellung und Präsentation von Business Cases
- Auswertung von Markt-, Produkt- und Wettbewerbsanalysen sowie von Prognosen
- Identifikation von Kundenanforderungen und Bedarfsentwicklungen, Entwicklung von Produktideen für Kunden

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium als Ingenieur oder Wirtschaftsingenieur mit dem technischen Schwerpunkt Elektrotechnik verbunden mit betriebswirtschaftlicher Zusatzqualifikation
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Verkauf erklärungsbedürftiger Elektronikprodukte mit hohem Softwareanteil (vorzugsweise Haus- oder Sicherheitstechnik)
- Erfahrungen im OEM Geschäft sowie als Key Account Manager
- Gute Methodenkenntnisse in der Projektleitung
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung, Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Routinierter Umgang mit MS-Office und ERP-Systemen
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie Reisebereitschaft

Es erwartet Sie eine spannende und verantwortungsvolle Position in einer innovativen und stark wachsenden mittelständischen Unternehmensgruppe mit internationaler Ausrichtung. Unsere tägliche Arbeit ist geprägt durch kurze Entscheidungswege, ein kollegiales und teamorientiertes Miteinander, ein modernes Arbeitsumfeld und eine Firmenkultur, die engagierten Mitarbeitern Respekt und Anerkennung sichert. Mit regelmäßigen Feedbacks und individuellen Weiterbildungsmaßnahmen fördern wir Ihre fachliche und persönliche Entwicklung.

Sind Sie in Zukunft dabei? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung
– bevorzugt per Mail – an bewerbung@eq-3.de unter der Kennziffer 4210-18-10.